



Berater (m/w/d) – Produkt- und Vertriebsregulatorik

WIR

- sind eine auf die Versicherungswirtschaft fokussierte Unternehmensberatung
- verstehen regulatorische Anforderungen
- interpretieren diese als Herausforderungen und Chance zur Differenzierung in der Branche
- finden Handlungsoptionen, bewerten diese und setzen sie um
- orientieren uns dabei an den strategischen und operativen Zielen unserer Kunden
- suchen Generalisten für spannende Herausforderungen bei unseren Kunden

- hast eine hohe Affinität zu regulatorischen Themen und bereits Erfahrungen gesammelt
- bist überzeugt, dass Regulierung Chancen und Potentiale eröffnet
- interessierst Dich für die Implikationen über die gesamte Wertschöpfung
- transferierst Paragraphen in Geschäftsmodelle
- fühlst Dich wohl zwischen IT und Fachabteilung, Be- und Vertrieb und das Ressort übergreifend
- möchtest unbedingt Verantwortung übernehmen

DU

GEMEINSAM

- nehmen wir regulatorische Herausforderungen an
- finden wir den richtigen Modus der Zusammenarbeit, basierend auf Deinen Kenntnissen und Erfahrungen
- treiben wir Themen und Weiterentwicklungen bei unseren Kunden
- verbinden wir unsere Unabhängigkeit mit Deiner Eigenständigkeit
- leisten wir einen bemerkenswerten Beitrag zur Zukunft unserer Kunden
- entwickeln wir für Dich eine Perspektive, die sich an Deinen Zielen und Deinen Wünschen orientiert

BENEFITS



Passgenaue Mitarbeiterentwicklung

Flexibles Arbeiten im New Work Stil



Jährliches Familienwochenende

Work-Life-Balance



NEUGIERIG?

- lerne uns kennen, erfahre alles was Du von uns wissen willst
- profitiere von unserer Flexibilität, um außerordentliches berufliches Engagement mit privaten Wünschen und Zielen zu vereinbaren
- wir geben Dir die Chance uns zu challengen

